

商学院如何给世界带来影响力与变革

晨报记者董川峰报道 “以‘学术、企业、社会’为维度，培养企业家精神、促进创新、影响全球商业实践等成就成为了衡量商学院影响力的标准，我们应该如何以学院的使命为导向制订发展计划，以提升商学院的影响力？”昨天，在上海交通大学安泰经济与管理学院主办的2018年第七届全球商学院院长论坛上，陈方若院长提出商学院如何通过行动给世界带来积极的变革。

本次院长论坛的主题“影响力与变革”，来自五大洲、42个国家和地区、160余家机构近200位全球知名商学院院长、国际著名商学院组织AACSB、EFMD、AMBA、EMBAC、AAPBS、AABS的最高领导人、国际权威排名机构负责人等参与了本次论坛。33名国际著名商学院院长出席论坛并演讲。

对于现在越来越多人开始怀疑商学院教育的价值，交大安泰陈方若院长觉得这是因为一些商学院的很多管理的知识还不能令人满意，很多的商机也无法得到满足。师资队伍很多的管理问题无法进行回答。

“我们有很多财务的教授，很多会计的教授，但是很少有教授能够被定义为某一个行业的专家。所以商学院的垂直思维是完全缺失的。行业第一线的从业者，一些企业的经理，他们是从垂直行业的语言思考，但我们是水平的思维。”陈方若透露，安泰正在筹建“行业研究院”，选择一些重要的行业组成一些团队去研究。牵头人好比是CEO的角色，同时会设计整个研究方案，也是行业研究的协调者，植入基于垂直行业的研究。

如今，两年一届的“全球商学院院长论坛”已经成为全球规模最大、层次最高的商学院院长级峰会之一。

了解终身学习概念 解决各国教育问题

晨报记者董川峰报道 联合国教科文组织终身学习研究所首次在中国合作举办面向成员国的能力建设研修班。昨天，研修班在上海开放大学开班，为期两周，学员由印度尼西亚、越南、肯尼亚和纳米比亚四国教育部提名的教育决策者和领军研究者组成。

学习期间，学员将更多地了解终身学习的概念，如何将其作为一种全面解决各国教育问题的方法，并将探讨需要哪些治理机制和机构能力从而实施终身学习政策。此外，研修班还将讨论监测和评价机制以及使用信息和通信技术的新方法，并分享学习型城市的经验以及提高农村地区学习机会的方法。

上海是中国率先提出建设学习型城市构想的城市，也是终身学习法律框架最为健全、基础设施最为完备、制度设计最为规范、社会资源最为充沛、市民参与度最为广泛、理论研究最为活跃的城市之一。经过20年发展，上海的终身教育和学习型城市建设取得了丰硕成果。上海正在加快卓越全球城市建设，有条件也有责任站在更高的国际平台上拓展交流与合作，完善上海终身教育体系建设，传播上海学习型社会建设的名片。

晨报记者 张谷微

10月21日，国学大师南怀瑾之子南一鹏，作为新闻晨报《周到城市讲堂》第二期主讲嘉宾，为大家带来一场主题为《商道与家道》的精彩演讲。现场仅有的100个座位全部坐满，无法来到现场的人们也通过直播全程聆听南先生的分享。

“要以营利来盈利。不以赢利为目的，才能达到满盈。”“主忠信，无友不如己者。”无悔、无尤，是他一生的座右铭，也是南家的家道……现场不少观众表示，能够有机缘聆听大师智慧，弥足珍贵。



南一鹏为大家带来了一场主题为《商道与家道》的精彩演讲

/晨报记者 陈征

“不懂家道易被枷，商道无道易被伤”

身为一代大家南怀瑾之子，南一鹏先生从小跟随父亲生活、学习，耳濡目染，自己也成长为国学大师，在中国台湾、美国洛杉矶等东西方不同城市有过生活经历，做过总裁、市议员、教育委员会负责人……拥有丰富人生经验的他，总是基于中华传统文化，又经常带着国际视野看待问题。

这次讲堂的主题是“商道”和“家道”。南先生对“家”这个字的解读是：家是你出生的地方，也是你的出身。“不懂家道，就容易被枷到。”他说，最近大家都听说了火车上霸位的事件，这是典型的没有家道，这种事情，若发生在美国，是要被抓去坐牢的。

再说到“商”，南先生说，商道，

即保“生”之道，也可以说是活命之道。“商道无道，就容易受伤到。”

“道”，必须是“为己”，同时也“为人”，缺一不可，阴阳圆满才是道。

“有的人可能有仇富心理。可是，我认为不该有这样的态度。一个商人变富，必然有他的道理。我了解的正是这个道理。我尊敬他，因为他一定是做对了什么。”

“不以赢利为目的，才能达到满盈”

南先生在演讲现场谈古论今、旁征博引，言语时而感人肺腑，时而诙谐有趣。

南先生说，商道可分为对内与对外。对内之道是“商量”；对外之道要“商谈”，也就是要彼此有利。

商道，有从商之道、经商之道、营商之道三个递进的过程。就从商之道，南先生说，很多人还没想明白就去从商了。“就像一些年轻人，喜欢去开咖啡厅，觉得那是一件好浪漫的事情。可往往‘好浪漫’会变成‘好浪费’。”他奉劝年轻人不

要贸然从商。从商，要有专业的技术，如果没有技术，就要先找到有技术的人，最好找到好的合伙人，并且善用合伙人。

“从商之道，一定要以营（经营）利来盈利。不以赢利为目的，你才能达到满盈。”

南先生说，懂得寻求建议十分重要，而且要找到专家。

他举了一个司马迁写的《货殖列传》里的故事：有个人叫伊顿，比范蠡还有钱，范蠡是他的老师。他从鲁国跑去找范蠡请教从商之道，

范蠡建议他“去养雌性的牲畜”，伊顿就去养母牛、母羊，大肆繁殖，兴建农业，结果赚了不少钱。再后来，他常常赶牛羊出去卖，看到制盐的，觉得可以卖盐，他开始把钱一部分转投资，开始炼盐，这下发大财了。伊顿还不止于此，他做了让每一个女性朋友都雀跃欢呼的事，他开始卖珠宝，又赚了更多的钱。

所以，“当你的人生真的遇到困境时，一定要懂得征询专业的意见，这些意见虽不一定都对，但一定有帮助”。

无悔、无尤，是一生的座右铭

做生意要“乐观时变，人弃我取，人取我予”。“任何时候都不要悲观，关键就看你站在哪里。”从“从商”递进到“经商”，南先生强调，“经商之道”很重要的一点是“多选帮手，慎选替手。”这个是在说对内，那么对外呢，如何对待客户？“生意做得越大，对客户要越客气。”这才是经商之道。

当进一步谈到“营商之道”时，南先生的建议是：必须求助于人，求才要海选，要用天下之才。

有钱以后要干嘛？这也是“商道”很重要的一个方面。南先生说，在欧美国家，高中生就会被要求探

讨这个话题。答案是：要回馈社会。

“我喜欢马云，他说过一句话，他说，‘我的钱不是我的，只是从我这过一下。’有钱以后，回归公益，成就后人，回报社会。就像孙中山先生说的那样——天下为公。”而对于前面提到的伊顿，南先生说，“他比范蠡还有钱，但我觉得他无德，他一辈子也就赚了这么多钱，但是赚了钱以后呢，好像并没做什么。”

“商道就是人道，家道要懂人道。”谈及家道，南先生说，要培养出治国人才，是每个家的责任。我们看古人说：修身、齐家、治国、平天下。先齐家，而后治国。人之所以

为人，不该只是一种“生物”，而应该成为“人物”。

“慈悲生祸害，方便出下流。”“己利而后利人，是小家之道。利人就是利己，是为家道最大的格局。”南先生希望人们记住这两句话。

南先生说：“主忠信，无友不如己者。”尤其是这句话的前三个字，也是他一生的座右铭。“忠，我的解释是无悔，即忠于自己的内心。信，我的解释是无尤，即没有怨恨，与友交往，他没有一句抱怨我的话。从不怨天尤人，所有该受的都是源于我的抉择。这就是我家的家道。”

「商道就是人道，家道要懂人道」

国学大师南怀瑾之子南一鹏开讲《商道与家道》